



STARAN MYYNTIKOULU MYYNNIN FLOW – TAVOITTEENA OSTAMISEN HELPPOUS

Myyntissä digitalisuus ja automaatio tehostavat tekemistä ja korostavat myynnin trendien ymmärtämisen merkitystä. Parhaiden toimintatapojen oppiminen, käyttöönotto ja vahvistaminen vie myynnin kohti flow-tilaa ja tekee ostamisen helpoksi.

Myyntikoulussa päivität osaamisesi monipuolisesti ja hankit samalla ammattitutkinnon. Koulutus toteutetaan Salossa vuoden mittaisena

oppisopimuskoulutuksena. Ohjelma on maksuton, kun suoritat koulutuksen aikana Liiketoiminnan ammattitutkinnon.

Tutkintokoulutus sopii sinulle, joka toimit jo myynnin tehtävissä tai olet siirtymässä myyntitehtäviin ja sinulla on sopiva työpaikka.

Tutkintokoulutuksen mahdollistaa SASKY.



Lisätietoa koulutuksesta sekä ilmoittautumiset Stara Consulting Group Oy:

Annariina Aalto
p. 044 778 2133
annariina.aalto@staraconsulting.fi

Tuija Nikkanen
p. 050 599 2070
tuija.nikkanen@staraconsulting.fi

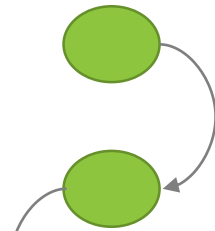
STARAN MYYNTIKOULU

MYNNIN FLOW – TAVOITTEENA OSTAMISEN HELPPOUS

Suorita koulutuksen aikana Liiketoiminnan ammattitutkinto!

Koulutuspäivien aiheet

Työpaikalla
tapahtuva oppiminen



Myynnin trendit



Erilaiset ihmiset – myyjät ja asiakkaat



Myyntipsykologia – ostamisen helppous



Myy kannattavasti – hinnoittele oikein



Segmentointi ja asiakashankinta



Älykäs ratkaisumyynti



Asiakkuuksien kehittäminen



Onnistu projekteissa



Myynnin digitalisoituminen



Palvelumuotoilu ja asiakaskokemus